



د افغان تیلي کام مخابراتي شرکت لوی ریاست د مالسی او اداری مسعاونیت د تسدار کست د تسدار کست انسو امسریت د پیرودلولسوی مسدیریت د اجناسو او خدماتو پیرودلو مسدیسریت

(موضوع: اعلان برنامه آموزشی ارتقا ظرفیت HCIA-Transmission برای انجنیران ریاست تخنیکی سیمدار)

شماره درخواست نرخدهی: (2484 } تاریخ صدور درخواست نرخدهی: (1444/12/23 }

جنس فوق ضرورت: ریاست منابع بشری (آمریت ارتقا ظرفیت، انکشاف اداره و ارزیابی)

تاريخ ترتيب استعلام : (23 / 12 / 1444)

- (1) اداره (نام اداره تدارکاتی را درج کنید) تخصیص بودجه لازم برای تدارک اجناس/ خدمات غیر مشورتی مندرج این درخواست را دارد.
- (2) آفر سربسته شما الى {تاريخ و وقت را درج كنيد} يا قبل ازآن به دفتر {مديريت خريداري امريت تهيه و تداركات شركت افغان تيليكام } تسليم داده شود.
- (3) آفر ها ئیکه بعد از میعاد تسلیمی ارائه گردند، بدون اینکه بازشود مسترد می گردد. پاکت حاوی آفر باید به صورت واضح عبارت نرخ برای (نام اجناس /خدمات غیر مشورتی را درج کنید) نشانی شده باشد.
 - (4) آفر ارائه شده در آفرها باید الی مدت (30) روز تقویمی سر از تاریخ ختم میعاد تسلیمی آفرها اعتبار داشته باشد.
- (5) در صورت تغیر در مقدار نیازمندی، اداره می تواند مقدار نیازمندی تقاضا شده را الی (25) فیصد زیاد و یا کم نماید، مشروط به اینکه قیمت مجموعی آن از حدود صلاحیت پولی برای درخواست نرخ گیری تجاوز ننماید.
- (6) ترجیح داخلی مطابق حکم چهارم طرزالعمل تدارکات قابل اجرا است. {مورد ترجیح داخلی و فیصدی آنرا در ج نمائید}.
- (7) آفر گشائی در محضر عام حتمی نبوده و فرمایش دهنده مکلف به قبول نازلتری<mark>ن ن</mark>رخ نمی با<mark>شد</mark>. در صورت رد هر یک یا تمام آفرها فرمایش دهنده کدام مسؤلیت در قبال داوطلب تهیه/ارائه کننده ندارد.
 - (8) آفر دهنده اسناد ذیل را با آفر خویش ضمیمه می نماید:
 - 1- جواز تجارتی/ فعالیت/کار قابل اعتبار؛
 - 2- نمبرتشخيصيه ماليه؛
 - 3- اجازه نامه تولید کننده (در صورت لزوم).
 - -4
 - (9) سند نرخ گیری تکمیل و توسط شخص با صلاحیت یا نماینده تهیه/ ارائه کننده در هر صفحه مهر امضاء شده باشد. نام کار مند صادر کننده در خواست نرخ گیری:

امضاء هنت امضاء هنت

جدول اقلام و قیمت ها

قمیت مجموعی به افغانی	قیمت فی واحد به افغانی	مقدار	واحد	اسم و تشریح با مشخصات تخنیکی اقلام	شماره
		160	Hours	HCIA- Transmission Online Training	1

مجموع قيمت به ارقام بشمول ماليات :عدد

مجموع قيمت به حروف بشمول ماليات:

مجموع مبلغ ماليات به ارقام و حروف:

مجموع قیمت به ارقام بدون مالیات: عدد (قابل پر داخت)

مجموع قیمت به حروف بدون مالیات (قابل پر داخت)

مدت ضمانت (ورانتی/گرنتی) بعد از تاریخ اکمال:

مشخصات ضم پیشنهاد می باشد:

یاداشت : هرگاه شرکت میخواهند انصراف کند باید از تاریخ استعلام نرخگیری الی دو یوم انصراف خود را بطور رسمی ارایه نماید.

مشخصات تخنیکی اجناس

مشخصات	شماره اقلام
	آدرس مشخص شرکت: Afghan Iclason: ایمیل آدرس شــرکت:
مهر تهیه/ارائه کننده	اسم تهیه/ ارائه کننده:
	اسم شخص یا نماینده با صلاحیت تهیه/ارائه کننده:
	امضای شخص یا نماینده تهیه/ار ائه کننده:
	تاریخ: شماره تیلفون حتمی:

یادداشت: فرمایش گیرنده کاپی رهنمود، ساخت و مودل، بروشور و یا فهرست تجهیزات یا خدماتی را که اکمال می نماید ضمیمه نماید. معلومات فوق جهت ارزیابی مؤثر آفرها استفاده می گردد.

شرایط تدارک و پرداخت

شرايط ذيل صرف با موافقه تحريري فرمايش دهنده قابل تغيير مي باشد.

- (1) تهیه کننده مکلف به پرداخت تأمینات و تضمینات می باشد ، تامینات از سر جمع پول 5 الی 15 فیصد اخذ میگردد و بعد از تکمیل ورانتی به اکانت شرکت انتقال میگردد.
- (2) بعد از اکمال خدمات غیر مشورتی/ تهیه اجناس، تهیه/ارائه کننده باید نسخه اصلی و (2) کاپی بل (Invoice) را به فرمایش دهنده تسلیم نماید؛
- (3) پرداخت توسط فرمایش دهنده، طی مدت (30) روز کاری درمقابل مقدار واقعی اجناس/خدمات غیر مشورتی تهیه شده صورت می گیرد.
 - (4) فرمایش دهنده میتواند در حالات ذیل با ارسال اطلاعیه کتبی به تهیه/ارائه کننده، امرخریداری را کاملاً یا قسماً فسخ نماید:
 - 1- تهیه/ارائه کننده موفق به تحویل بخش یا تمام اجناس درظرف مدت معینه در امرخریداری نشود؟
 - 2- تهیه /ارائه کننده موفق به اجرای مکلفیت های دیگر تحت امر خریداری نشود.
- 3- هرگاه در اجناس اکمال شده یا خدمات ارائه شده نواقص و یا کاستی ها مشاهده گردد، تهیه/ارائه کننده مکلف به رفع نواقص و کاستی ها در مدت (3) روز کاری بعد از دریافت اطلاعیه در مورد می باشد، در غیر آن فرمایش دهنده می تواند امر خریداری را فسخ نماید.
- 4- هرگاه تهیه/ارائه کننده، در جریان داوطلبی و یا حین اجرای وظایف محوله <mark>تح</mark>ت امر خریداری اقدام به فساد و تقلب نموده باشد.
- (5) هرگاه در درخواست نرخ گیری میعاد ضمانت (وارنتی/ گرنتی) تصریح گردیده با<mark>شد، تهیه/ارائه کننده</mark> مکلف به تعویض در طول مدت معینه می باشد.

اصلاح اشتباهات محاسبوي

- (1) اشتباهات محاسبوی طور ذیل تصحیح می گردد:
- 1- در صورت تفاوت ميان مبلغ به ارقام و حروف، مبلغ به حروف قابل اعتبار مي باشد؟
- 2- در صورتیکه تفاوت میان قیمت فی واحد و قیمت مجموعی وجود داشته باشد، قیمت فی واحد برای ارزیابی قیمت ها و ترتیب امر خریداری قابل اعتبار می باشد؛
- درصورت موجودیت تفاوت میان نرخ فی واحد و قیمت مجموعی (حاصل ضرب مقدار در نرخ فی واحد)، نرخ فی
 واحد قابل اعتبار می باشد، هرگاه از نظر فرمایش دهنده اشتباه در نقاط اعشاری در قیمت فی واحد برجسته باشد،
 دراین صورت قیمت مجموعی اقلام طوریکه نرخ داده شده است قابل اعتبار بوده و قیمت فی واحد باید اصلاح شود.
- 4- فرمایش دهنده مطابق مندرجات فوق اشتباهات محاسبوی را اصلاح و بعد از اخذ موافقه کتبی داوطلب در قیمت مجموعی آفر محاسبه می نماید.
- 5۔ داوطلب مکلف به پذیرش اشتباهات محاسبوی در آفر خویش می باشد. در صورت عدم پذیرش اشتباهات محاسبوی توسط داوطلب، آفر وی رد می گردد

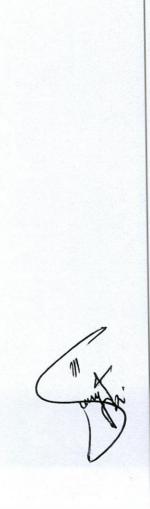




Terms of Reference (TOR) for Consultant Transmission Training

1		Int	ts roduction	1
2		Cou	urse Objective	2
3		Tar	get Audience:	2
4		Мо	de of Training:	2
	4.	1	Delivery method:	2
	4.	2	On-the-Job/Off-the-Job:	2
5		Sco	pe of the training:	3
6		Tra	iner Qualification:	
	6.	1	Having at least HCIP transmission certification;	5
	6. ne		Having the minimum of five years of practical experience working in the transmission ork industry;	5
	6.	3	Having extensive experience in delivering HCIA and HCIP transmission training	5
	6.	4	Having good teaching and Communication Skills	5
7		Tra	ining materials:	5
8		Buc	dget and payment terms:	5
9		Exp	pected outcomes:	6
11	0	Res	ponsibility matrix	6

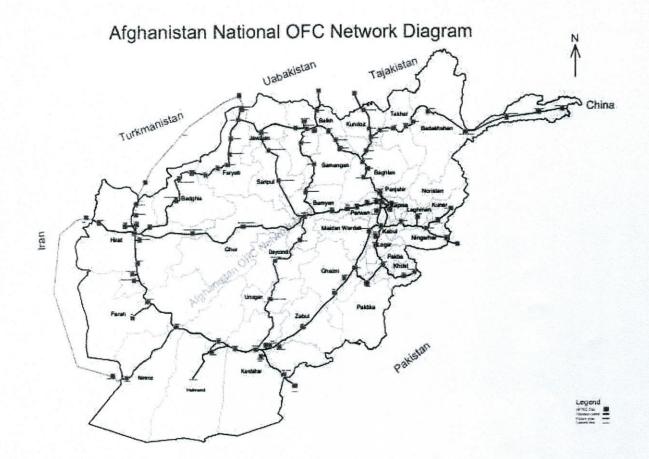


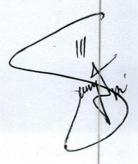


1. Introduction

Afghan Telecom Corporation is the government owned company and was incorporated in 24 September 2005 under the stewardship of Ministry of Communication & Information Technology, Afghan telecom is offering fixed line, IMS, Payphone, wireless, fiber, PABX, VCN, DSL Internet, WIMAX and mobile services.

Afghan Telecom has a national Optical Fiber Cable (OFC) ring of 5700 Km covering 29 provinces, provides Domestic Private Leased Circuit (DPLC) and International Private Leased Circuit (IPLC) Afghan Telecom OFC is implemented and extended throughout Afghanistan and connected to any part of the world through its international connectivity via Uzbekistan, Tajikistan, Turkmenistan, Iran and Pakistan, mostly using Huawei SDH and DWDM equipment for data transmission





2. Course Objective

The objectives of the HCIA - Transmission V_2.5 training are to:

- Provide participants with a comprehensive understanding of OFC transmission technologies, and equipment including Synchronous Digital Hierarchy (SDH), Wavelength-Division Multiplexing (WDM). and Optical Transmission Network (OTN) Principles, Multiplex Section Protection (MSP) and Subnetwork Connection Protection (SNCP), MSTP Hardware, and service configuration of MSTP equipment, NCE-T system architecture and key features.
- Increase participants' knowledge and skills in configuring and maintaining Huawei transmission devices.
- Prepare participants for the HCIA transmission certification exam.

3. Target Audience:

The training is intended for our organization's transmission network specialists; we plan to have 10 to 20 participants for this training.

4. Mode of Training:

1.1 Delivery method:

The training program will be conducted through online sessions/webinars/teleconferences. Participants will have access to a virtual learning platform where they can access course materials, engage in discussions, and submit assignments. Alternatively, the training program can also be conducted in an offline format, where participants will attend in-person sessions at a designated training facility. The delivery method (online or offline) will be determined based on the provider's capabilities

1.2 On-the-Job/Off-the-Job:

For offline training, the focus will be on off-the-job training, where participants will be requested to attend training sessions in a dedicated training facility or classroom environment. This will allow them to fully immerse themselves in the training material and interact with trainers and fellow participants.

On the other hand, for online training, we will be adopting an on-the-job approach. This mode of training will provide participants with the convenience of learning from their own location and at their own pace. They will have access to online learning modules, interactive exercises, and virtual simulations that will closely resemble real work scenarios, enabling them to apply their knowledge directly in their work environment.



5. Scope of the training:

The training will provide an in-depth understanding of the following Huawei technologies and concepts:

Huawei Transmission Network Training Course content				
#	Course Content	Details	Expected Hours	Expected Days
		First Section		
1	Transmission Network Overview	Basic Concepts of Transmission Networks Introduction to Transmission Network Technologies Huawei Transmission Network Solution	9	4.5
2	SDH Principles Concept of SDH SDH Frame Structure and Multiplexing Procedure Overhead and pointer Logical function module SDH Trail Hierarchy and Overhead Application Introduction to PCM Technology		6	3
3	MSTP	MSTP System Overview	3	1.5
4		MSTP System Overview	3	1.5
5		MSTP Protection Schemes	3	1.5
6	Transmission Network Product Overview	Product Overview Cabinet and Sub-rack Introduction to Boards	6	3
7	Introduction to NCE-T	NCE-T System Architecture details functions of NCE-T Key Features of NCE-T	8	4
8	Ethernet Principles and Services	Ethernet Principles and service configuration Ethernet services (EPL, EVPL, EPLAN, and EVPLAN)	8	4
		Second Section		\$ 80000 81.87000
9	WDM Principles	System Overview WDM transmission medium Key Technologies in WDM	14	7



10	NG WDM equipment networking and application	Network Layers and System Architecture Site Types Basic Networking Elements Basic Networking Essentials	6	3
11	Optical- and Electrical- Layer Grooming Solutions of NG WDM Equipment	Optical-Layer Grooming Solutions of NG WDM Equipment Electrical-Layer Grooming Solutions of NG WDM Equipment	4	2
12	NG WDM Equipment Commissioning	NG WDM Equipment Commissioning Basics NG WDM Equipment Commissioning Process and Procedure	4	2
13	Principles of Transmission Network Protection	Basic Knowledge Equipment-level protection Network-level protection	3	1.5
14	OTN Protocols	OTN basic OTN Interface Structures and Multiplexing/Mapping Principles OTN Frame Structure Frame Structure and Meaning of OTN Electrical-Layer Overheads Evolution to Liquid OTN	6	3
15	MS-OTN Features and Protection Principles	IP Basics MPLS & PWE3 Packet Services Maintenance Features Device-Level Protection Network-Level Protection (OTN) Network-Level Protection (Packet)	12	6
16	NG WDM Equipment Routine Maintenance, Alarm Signal Flow Analysis and System Troubleshooting	Device Routine Maintenance NMS Routine Maintenance Overview Electrical-layer Alarm Analysis Optical-layer Alarm Analysis Device Routine Maintenance Troubleshooting Preparations Fault Locating Ideas and Methods Troubleshooting by Fault Type Case Analysis	8	4

Note: instructor can access remotely the existing (OSN 8800,7500 and 9800) equipment and EMS (NCE-T) for the practical session.



• As practical knowledge and hands-on experience are crucial for mastering the concepts covered in this training, it is required that after each session, a lab exercise, simulation, or practical hands-on activity must be conducted which applies the concepts learned during the session. This ensures that participants have the opportunity to apply the theoretical knowledge in a practical setting, which helps focus on real-world scenarios. This requirement will ensure that our team members get the opportunity to develop the practical skills required to succeed in their roles and advance their careers.

6. Trainer Qualification:

The trainers should have the following qualifications:

- 1.3 Having at least HCIP transmission certification;
- 1.4 Having the minimum of five years of practical experience working in the transmission network industry;
- 1.5 Having extensive experience in delivering HCIA and HCIP transmission training.
- 1.6 Having good teaching and Communication Skills

Note: before signing the contract the trainer should provide a demo session after the acceptance of the demo session the contract will be signed.

7. Training materials:

The training provider is responsible to provide and share all the training materials with trainees, the training materials should be based on the course contents.

8. Budget and payment terms:

- 20% of the total contract value will be paid to the contractor as advance payment against similar bank guarantee;
- 40% of the total contract value will be paid to the contract after the completion of first section content.
- 40% of the total contract value will be paid to the contract after the completion of second
- section content.



9. Expected outcomes:

Upon completing the training, participants should be able to:

- Having deep knowledge on Huawei transmission devices
- Understand how to design, configure, and troubleshoot optical fiber transmission networks using Huawei transmission devices (SDH, NG-SDH and WDM)
- Be prepared to give the HCIA and HCIP certification exam.

10. Responsibility matrix

R = responsible

S = support

No.	Item	Consultancy providing the training	AFTEL
1	Communicating training details and requirements to participants.		V
2	Providing necessary resources for the training		1
3	Monitoring the progress of the training and evaluating its effectiveness.		V
4	Ensuring compliance with regulatory or organizational guidelines.		V
5	Providing all the necessary training materials for the both practical and theoretical sessions	v	
6	Preparing and delivering the training content in a clear and engaging manner.	v	
7	Adapting the training to the specific needs and skill levels of the participants.	v	
8	Assessing participant progress and adjusting the training as needed.	v	
9	Encouraging active participation and fostering a positive learning environment.	v	
10	Following up with participants to address any further questions or concerns.	V	
11	Ensuring the instructor's expertise, experience and extensive knowledge on the subject being taught	V	
12	Ensuring the instructor's teaching and Communication Skills	V	